

TY ZARABIASZ, MY CIĘ CHRONIMY



LIBERTY
— BROKERS —

Kancelaria Brokerów
Ubezpieczeniowych
Liberty Brokers Sp. z o.o.
Plac Bankowy 2, 00-095 Warszawa

tel.: +48 578 492 855
centrala@libertybrokers.pl
www.libertybrokers.pl

DOŚWIADCZENIE

PROFESJONALIZM

KOMPLEKSOWOŚĆ

ZAANGAŻOWANIE

KIM JESTEŚMY?

Kancelaria Brokerów Ubezpieczeniowych Liberty Brokers Sp. z o.o. to licencjonowany podmiot świadczący kompleksowe usługi dla firm i osób fizycznych z obszaru wszelkich rodzajów ubezpieczeń.

Naszą rolą jest pomoc w minimalizowaniu i mitygowaniu wszelkich potencjalnych ryzyk związanych z prowadzoną działalnością gospodarczą, rozwojem i zarządzaniem firmą oraz mogących się pojawić w życiu ich pracowników czy też pojedynczych osób fizycznych.

Nasz Klient skupia się na swojej podstawowej działalności, a nasza Kancelaria zajmuje się wyborem najkorzystniejszych programów ubezpieczeniowych, ich wdrażaniem, pełną obsługą oraz pomocą w uzyskiwaniu świadczeń i odszkodowań z polis ubezpieczeniowych.

DLACZEGO WARTO MIEĆ BROKERA UBEZPIECZENIOWEGO?

W każdej firmie trzeba mieć dobrego prawnika, skutecznego księgowego oraz doświadczonego brokera. Działalność gospodarcza obarczona jest ryzykami, których minimalizowaniem powinien zająć się profesjonalista – broker ubezpieczeniowy - który nie tylko przygotowuje odpowiednie polisy ubezpieczeniowe, ale również będzie przewidywał jakie jeszcze ryzyka mogą wystąpić w prowadzonej działalności, czy też w odniesieniu do pracowników firm i ich Rodzin. Broker zna różne rodzaje ubezpieczeń, posiada relacje z osobami w zakładach ubezpieczeń, ma wiedzę i doświadczenie dużo większe, niż osoby w firmach, których podstawową działalnością nie są przecież ubezpieczenia. Dobry i skuteczny broker to większe bezpieczeństwo prowadzonego biznesu czy pełniejsze zabezpieczenie życia i zdrowia pracowników.

JAKIE USŁUGI PROPONUJEMY JAKO BROKER?

Nasze hasło to „Ty zarabiasz, my Cię chronimy” – naszą ambicją, celem i DNA naszej Kancelarii jest kompleksowość podejścia do spraw ubezpieczeniowych naszych Mocodawców. Jako Broker zrobimy audyt posiadanych obecnie polis i programów ubezpieczeniowych, zrobimy przegląd rynku aby przygotować najkorzystniejsze cenowo i zakresowo programy ubezpieczeniowe. Zajmiemy się wsparciem przy wdrażaniu nowych polis wszystkimi odnowieniami polis już posiadanych. Przejmiemy na siebie całą komunikację i relacje z Towarzystwami ubezpieczeniowymi, jak również będziemy wspierać i reprezentować naszych Klientów w procesach wypłaty świadczeń i uzyskiwania od zakładów ubezpieczeń odszkodowań z obsługiwanych przez nas polis.

JAKIE PRODUKTY OBSŁUGUJEMY JAKO BROKER?

Zajmiemy się wszystkimi rodzajami ubezpieczeń, jakich potrzebować będzie nasz Klient. W szczególności obsługiwać będziemy naszych Mocodawców w zakresie następujących rodzajów programów ubezpieczeniowych:

- ubezpieczenie mienia przedsiębiorstw i osobistego
- ubezpieczenia flot firmowych i pojazdów prywatnych
- ubezpieczenia wszelkich rodzajów odpowiedzialności cywilnej
- ubezpieczenia remontowo-budowlane
- ubezpieczenia osobowe w tym grupowe na życie i zdrowotne
- ubezpieczenia turystyczne
- ubezpieczenia rolne i transportowe
- ubezpieczenia finansowe w tym gwarancje programy Assistance oraz wiele innych rodzajów ubezpieczeń

PROCES WSPÓŁPRACY BROKERA Z KLIENTEM

Proces ścisłej współpracy Brokera z Klientem przebiega następująco:

- Podpisanie Pełnomocnictwa przez Klienta
Przeprowadzenie audytu posiadanych przez Klienta polis
- Przedstawienie rekomendacji co do dalszych działań
- Wyszukanie przez Brokera najlepszych ofert na rynku
- Złożenie przez Brokera pisemnej rekomendacji co do wyboru najlepszego dla Klienta
- ubezpieczenia
Pomoc Brokera przy wdrażaniu i bieżącej obsłudze polis u Klienta
- Wsparcie Brokera przy wszystkich wnioskach
Pilnowanie terminów i obsługa procesu
- odnowień polis
Doradztwo Brokera Klientowi w zakresie ubezpieczeń